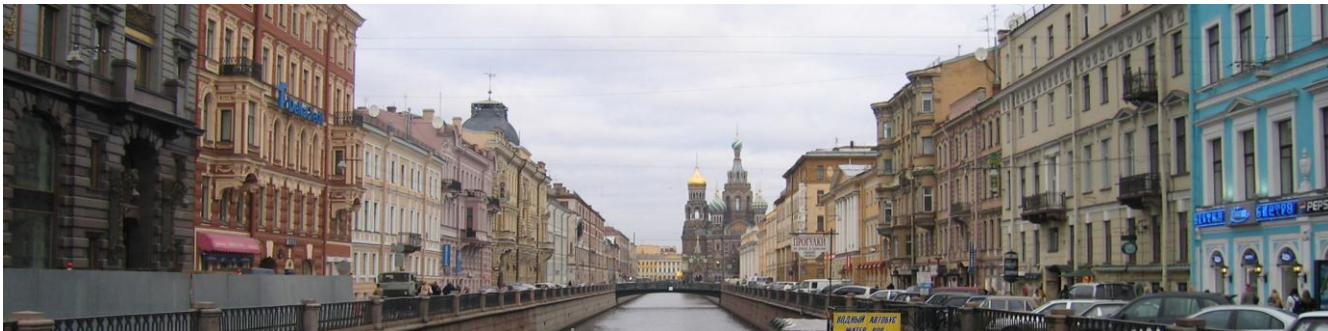


## Viennin aloitus Venäjälle 2012: kohteena Pietari

### Avoim koulutus vientiä aloittaville tai laajentaville yrityksille

Suomalais-Venäläisen kauppakamarin (SVKK) syksyn 2011 Venäjän-kaupan barometrin mukaan vienti Venäjälle on kehittynyt tasaisesti. Vienti Venäjälle ja liiketoiminta Venäjällä kasvoivat reilulla kolmanneksella yrityksistä ja 10 prosenttia tutkimukseen osallistuneista yrityksistä ilmoitti voimakkaasta viennin kasvusta.



### Monipuolinen Pietari on suomalaisille lähin ja luonnollisin viennin aloitusmarkkina.

Tule mukaan SVKK:n järjestämään viennin aloitusohjelmaan, joka koostuu valmentavista osista Suomessa ja käytännön kontaktimatkasta Pietariin.

- I Moduuli valmennuspäivä Helsingissä (Ennen liikkeellelähtöä), 7.3.2012
- II Moduuli koulutus ja kontaktimatka (Konkreettiseen toimintaan), Pietari, 16.–18.4.2012
- III Moduuli valmennus- ja konsultaatiopäivä Helsingissä (Follow-up), 5.9.2012
- IV Moduuli vapaasti valittava seminaari SVKK:n vuoden 2012 tarjonnasta
- V Moduuli jatko-optiona yksilöllinen matka SVKK:n edustajan kanssa yrityskohtaisiin neuvotteluihin Pietariin tai muualle Venäjälle (lisämaksusta)

### Kenen kannattaa osallistua?

- Vientiä Venäjälle harkitsevat yritykset
- Lisäpotkua Venäjän-vientiin haluavat yritykset
- Yrityksissä henkilöt, joille Venäjä on uusi markkinakohte

### Ohjelmaan sisältyy:

- Valmennusosuudet Suomessa ja valmennusosuus Pietarissa.
- Yrityskohtaiset asiantuntijakonsultaatiot toisen Helsingin valmennuspäivän yhteydessä.
- Osallistuminen vapaasti valittavaan seminaariin SVKK:n vuoden 2012 tarjonnasta.
- Kontaktimatka Pietariin, jossa tapaat potentiaalisia asiakkaita ja verkotut venäläisten toimijoiden kanssa.
- Matkat majoituksineen, ruokailut (pl. illalliset), viisumi, paikalliskuljetukset, yrityskontaktit ja tulkkaukset Pietarissa.
- SVKK:n syksyllä 2011 julkaistu Venäjän-viennin opas.

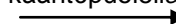
### Viimeinen ilmoittautumispäivä on 17.2.2012.

Koulutukseen haetaan työ- ja elinkeinoministeriön kansainvälistymistukea, joka kanavoidaan yrityksille TEMin lopullisen tukipäätöksen jälkeen. Koulutukseen sovelletaan SVKK:n yleisiä toimitusehtoja (ks. [www.svkk.fi](http://www.svkk.fi) > Palvelut > SVKK:n yleiset toimitusehdot). Oikeudet muutoksiin pidätetään.

### Lisätietoja ohjelmasta ja hinnoista:

Projektipäällikkö **Anna Nikina**, 050 555 2983, [anna.nikina@svkk.fi](mailto:anna.nikina@svkk.fi)

Alustava ohjelma  
kääntöpuolella!



## ALUSTAVA OHJELMA

### I MODUULI, ENNEN LIIKKEELLELÄHTÖÄ ke 7.3.2012 Helsingissä

#### 8.30 Ilmoittautuminen ja aamukahvi

#### 9.00 Venäjän markkinoiden erityispiirteitä

- Venäjä markkinakohteena
  - Venäjän markkinoiden riskit ja hyödyt
  - Venäjän markkinoiden erot länsimaisiin markkinoihin
  - suomalaiset yritykset Venäjällä
  - tuotteen menekkimahdollisuuksien kartoittaminen
- johtaja Jaana Rekolainen, SVKK*

#### 10.30 Yritys-, tapa- ja neuvottelukulttuuri

- yrityskulttuuri ja kommunikointi venäläisten kanssa
  - stereotypiat ja tapakulttuuri
  - myynti – venäläiset asiakkaina
  - neuvottelukulttuuri
- projektipäällikkö Anna Nikina, SVKK*

#### 12.30 Lounas

#### 13.00 Viestintä menestystekijänä

- markkinointiviestintä Venäjällä (erityisesti PK-yritykset)
  - esite- ja mainosmateriaalin sekä nettisivujen lokalisointi
  - oman yrityksen ja tuotteen tehokas esittely
- Pia Kähärä, SaRus, projektijohto, myynnin ja markkinointiviestinnän kehittäminen*

#### 14.30 Viennin aloittaminen Venäjälle – tullaus ja sertifiointi

- viennin eri muodot ja jakelun organisointi
  - tullimuodollisuudet ja sertifiointi
- asiantuntija Anne Alho, SVKK*

#### 16.00 Tilaisuus päättyy

### II MODUULI, KONKREETTISEEN TOIMINTAAN

ma 16.4.2012 lähtö iltapäivällä Pietariin,  
ke 18.4.2012 paluu illalla Helsinkiin

#### ti 17.4.2012 Pietarissa

#### 9.00 Toiminnan aloitus Venäjällä

- Pietari ja lähialueet - niiden tarjoamat mahdollisuudet ja hankkeet
- asiakashankinta ja asiakkaiden taustojen selvittäminen
- asiakassuhteen hoito
- myynnin kehittäminen Pietarissa
- suomalaisyritysten kokemuksia Pietarissa toimimisesta
- SVKK:n edustajapalvelu yhtenä entry-strategiana
- yhteistyökumppaneiden haku ja luotettavuuden varmistaminen

*aluejohtaja Tarmo Suomalainen, projektipäällikkö Elena Drozdova, SVKK Pietari & suomalaisyritysten edustajat*

#### 13.00 Lounas

#### 14.00 Yritystapaamiset / yritysneuvottelut

ennalta valittujen ja sovittujen venäläisyri-tysten kanssa

#### 17.00 Päivän lopetus

18.00 Opastettu kaupunginkierros sekä omakustanteinen yhteisillallinen.

#### ke 18.4.2012 Pietarissa

#### Useita vaihtoehtoja, joista yritys voi valita itselleen sopivan ohjelman:

- jatkoa neuvotteluille ennalta valittujen ja sovittujen venäläisyri-tysten kanssa
- vierailu rakennusmessuilla Interstroyexpo 2012 (<http://interstroyexpo.primexpo.com/>)
- vierailu Pietarissa toimivassa suomalaisessa yrityksessä tai esim. paikallisessa kaupakeskuksessa

### III MODUULI, FOLLOW-UP ke 5.9.2012 Helsingissä

#### 8.30 Ilmoittautuminen ja aamukahvi

#### 9.00 Venäjän-kaupan juridiikka

- sopimukset Venäjän-kaupassa
  - Venäjän-kauppaan liittyvät lainopilliset kysymykset
- juristi Petri Kekki, SVKK*

#### 10.30 Maksukäytännöt

- Venäjän pankkijärjestelmä
  - maksuliike ja maksutavat
- Riku Louho, Cash Management Products and Solutions, Sampo Pankki*

#### 12.00 Lounas

#### 13.00 Yritysklinikka

Jokainen yritys voi varata kaksi 30 minuutin asiantuntijakonsultaatiota.

### IV MODUULI Vapaasti valittava seminaari SVKK:n vuoden 2012 tarjonnasta

### V MODUULI

#### Jatko-optio (lisämaksusta)

Yksilöllinen matka SVKK:n edustajan kanssa yrityskohtaisiin neuvotteluihin Pietariin tai muualle Venäjälle

